

Nákup a obchodné právo

Ciel' tréningu:

Prihláste sa na tréning a naučíte sa aplikovať obchodné právo, právne predpisy SR, EÚ a medzinárodné právo do nákupných aktivít. Osvojíte si potrebné vedomosti a zručnosti na riešenie situácií v každodennej praxi na základe konkrétnych návodov a modulových situácií. Naučíte sa ako v obchodných vzťahoch vystupovať kvalifikovane a s istotou.

Komu je kurz určený:

- Začínajúcim aj skúseným pracovníkom nákupných oddelení
- Samostatným nákupcom
- Všetkým, ktorí potrebujú zlepšiť svoje vyjednávací techniky v nákup
- Majiteľom firiem

Obsah intenzívneho 1 dňového tréningu:

- **Obchodný zákonník a aktuálna legislatíva**
- **Obchodné vzťahy, ich vznik**
 - zmluvy podľa obchodného alebo občianskeho zákonníka
 - účastníci obchodného vzťahu
- **Náležitosti zmlúv**
 - spracovanie návrhu a proces uzatvárania zmlúv
 - náležitosti zmluvy
 - preverenie kontaktných osôb, či sú oprávnené konať v mene dodavateľov
 - najčastejšie chyby obchodných zmlúv
 - obchodné podmienky
 - obchodné zvyklosti
 - dôverné informácie
 - vznik a zánik záväzku
- **Zodpovednosť vyplývajúca z obchodného vzťahu, zániku, neplatnosť zmlúv**
 - spôsoby splnenia
 - zmena zmluvných podmienok
 - zánik nesplneného záväzku
 - dodatočná nemožnosť plnenia
 - vypovedanie zmluvy
 - riešenie neplnenia zmluvných podmienok
 - náhrada škody
 - sankcie
 - zodpovednosť za vady, za omeškanie,
 - záruka
 - zodpovednosť za škodu
- **Vybrané zmluvné typy podľa požiadaviek klienta**
- **Príklady z praxe – ako riešiť krízové situácie**
- **Konkrétne príklady zmlúv z obchodného práva**
- **Rozbor konkrétnych príkladov zmlúv z praxe účastníkov**

Dĺžka: 1 deň

Časový harmonogram: 9:00 – 16:00