

Reč tela



Ciel' tréningu:

Prostredníctvom kurzu si uvedomíte dôležitosť neverbálneho prejavu v styku s obchodnými partnermi. Spoznáte význam jednotlivých neverbálnych signálov, naučíte sa správne posúdiť význam gest obchodného partnera a tým získate konkurenčnú výhodu pri obchodných rokovaniach.

Obsah intenzívneho jednodňového tréningu:

- Ľudské pocity a ich prejavy v neverbálnej komunikácii
- Význam neverbálnej komunikácie v praxi
- Čo všetko prezrádza reč tela, čo je potrebné si všímať
- Postoj, pohyb v priestore, vzdialenosť pri komunikácii
- Gestá a tón hlasu
- Reč tváre – mimika
- Oči a očný kontakt
- Dotyk
- Ako identifikovať klamstvo
- Kedy si ľudia rozumejú, ako to spoznáme
- Pozitívne prejavy: otvorené gestá, dobrý dojem
- Negatívne prejavy: skrytá agresia, tendencia zastierať
- Rozdiely v neverbálnych prejavoch mužov a žien
- Aktívny tréning, nácvik jednotlivých prejavov

Dĺžka: 1 deň

Časový harmonogram: 9:00 – 16:00

www.aioeducation.sk

sledujte nás tiež na Facebooku, Instagrame a LinkedIn